

# Új kazán a láthatáron, Melinda minőségben

• Különleges nap volt a november 18-a a Melinda cégcsoport életében, amelynek pozitív hozadékát a háztartások és kereskedelmi egységek is hamarosan élvezhetik: a Melinda Instal és a Melinda Steel koprodukciónak legyártották az első saját fejlesztésű kazánjukat. A termék bemutatóján jártunk.



A Melinda Steel és a Melinda Instal képviselői a pénteki sajtótájékoztatón

FOTÓK: SZABÓ ATTILA

A két vállalkozás képviselői mellett a sajtó munkatársai is szép számban összegyűltek a Melinda Instal Bethlenfalvi úti székhelyén, ahol bemutatták a HeizTech névre keresztelt, biomasszával működő kazánt. A nagyjából harminc fő jelenlétében tartott ünnepélyes prezentáción Bakó Lajos-Tamás értékesítési igazgató köszöntötte az egybegyűlteket, aki kiemelte a saját fejlesztésű termék fő erősségeit. „Mindamellé, hogy az alapanyag

beérkezéséig minden egy helyen összpontosul, fontosnak tartjuk azt is, hogy még szorosabbra fűztük a Melinda Instal és a Melinda Steel közötti munkakapcsolatot” – hangsúlyozta az értékesítési igazgató, aki azt is elmondta, hogy a gyártósorról a múlt héten került le az első, TÜV-SÜD minősítést is megszerző acéllemez-kazán. „Jelentős mérföldkő ez mind a két vállalkozásunk életében. Ebben a közös projektben ugyanis több évtizedes

piaci ismereteket ötvöztünk sikeresen” – állítja Bakó Lajos-Tamás, aki szerint már a 2020-as világvárvány idején felismerték azt, hogy a piacon való megmaradáshoz gyors és rugalmas változtatásokra van szükség.

Ezt követően Benkő Zsolt, a Melinda Steel kereskedelmi igazgatója vette át a szót, aki fontosnak tartja azt, hogy ezen megvalósítással az elvárt láncok lerövidülnek, valamint a helyi termékfejlesztés és gyártás is utat tör magának. „Alapvető célunk volt, hogy mi is közelebb kerüljünk a végfelhasználóhoz. Immár ugyanis a termék mellett plusz szolgáltatásokat is kínálunk nekik” – állítja a székhelyi vezető, amely immár a Melinda Steel Engineering & Production cégnév alatt gyártja a termékeket Székelyudvarhely határában. „A gyártósor létrejötté másfél millió euróba került, amelynek nagyjából a fele önrész volt. A többit a CED Közép-európai Gazdaságfejlesztési Hálózat Nonprofit Kft. CDE-20-C programján keresztül pályáztuk és nyertük meg” – ismertette Benkő Zsolt a beruházási folyamatot, akik jelen helyzetben a megrendeléstől számítva öt munkanapon belül biztosítanak működőképessé kazánt a vásárlóknak. „Szériagyártásban és egyedi szolgáltatásnyújtásban is tudunk immár segíteni a végfelhasználóknak, akik számára helyben készített, kiváló nyersanyagokból összeállított eszközöket tudunk nyújtani” – nyomatékosította Benkő Zsolt, aki büszke arra, hogy a növekvő energiaárak mellett egy hatékony és megfizethető terméket állítottak elő.

Ezzel a projekttel minőségi munkakerőt is sikerült hazacsalni. Így járt Hajdó Lehel tervezőmérnök is, aki Ausztriában szerzett tapasztalatait kamatoztatja most már a Melinda cégcsoportnál. „Nagy megtiszteltetés volt számomra, hogy megbíztak ezzel a munkával. A fejlesztési folyamat során több mint 200 szerelővel tartottuk folyamatosan a kapcsolatot, akiknek az észrevételei és javaslatai alapján állítottuk össze a szerkezetet” – árulta el

a munkafolyamat alapjait Hajdó Lehel, aki szerint a most kifejlesztett 28 és 37 kW-os teljesítményű, MSMB típusú HeizTech kazánok egy jelentős piaci szegmensnek kínálnak lehetőséget ingatlanjaik felfűtésére. „A 100 és 200 négyzetméter közötti hasznos felületű lakrészeket tökéletesen kifűtik a lemezkazánjaink, de a jól szigetelt épületek esetén akár ennél nagyobb felszínükön is hatásosak” – állítja a Melinda Steel munkatársa.

A sajtóreggeli keretében Geréb Előd marketingmenedzser bemutatta a Melinda Steel Engineering & Production tevékenységi körét, ugyanakkor többször is hangsúlyozta, hogy az integrált szolgáltatásnyújtásban látják a jövőt. „Mi a Melinda Steelnél bér munkát is vállalunk: az alapanyagok beszerzésétől kezdve hegesztési, vágási és hajlítási szolgáltatást is kínálunk ügyfeleinknek, a megvalósítások tárházának



A Melinda Steel Engineering & Production bér munkát is vállal

pedig csak a kliens fantáziája szabhat határt” – állítja a marketinges, aki szerint fontos az, hogy az emberek tudatában a Melinda Steel ne csak mint kazán-, kandalló- és fűtőtechnika-kivitelező jelenjen meg. Felsőszőlésében megemlítette azt is, hogy azon kliensek számára, akik az idei évben veszik igénybe a Melinda Steel Engineering & Production szolgáltatásait, az első megrendelésből 10% kedvezményt biztosítanak.

A Melinda Instal részéről először Nagy Endre kiskereskedelmi értékesítési vezető szólalt fel, aki a fejlesztés során több mint 20 éves tapasztalatát tudta kamatoztatni. „Teszteléseink szerint mindamellé, hogy fenntartható és elérhető teret biztosít a termék, a designra is fontos hangsúlyt fektettünk. Erre azért volt szükség, hiszen a háztartásokban napi szinten találkozunk vele a végfelhasználó” – véli a szakember, aki beszédében többször is kiemelte a kiváló felépítést és egyszerű formatervezést a HeizTech esetében. „A nagy előnyünk még, hogy az esetleges meghibásodások esetén országon belül tudunk javítást biztosítani, ami például egy külföldről megvásárolt kazán esetében sokkal bonyolultabb folyamat, és sokszor optimális megoldást sem tudunk kínálni” – hangoztatta az értékesítési vezető, akik helyszíni kiszállást, beszerelést és javítást is kínálnak egy szakértői csapat révén mindazoknak, akik megvásárolják a lemezkazánt.

Végül Kelemen Lóránd szólt néhány szót az egybegyűltekhöz, aki épületgépész szakszemmel segítette a termékfejlesztési folyamatot. „Nagy öröm számomra, hogy a két vállalkozás ebben a közös helyi projektben hatékonyan összedolgozott, amely mindaddig 15 új munkahelyet teremtett Udvarhelyszéken” – méltatta az együttes munkát a Melinda Instal épületgépész mérnöke. „Bízunk benne, hogy ez a projekt még csak a kezdet, amely egy oldhatatlan kötet eredményez a két cég között. Ezáltal pedig értéket teremthetünk” – ismertette nagy egyetértések közepette a szakember a jövőbeni célokat.



A TÜV-SÜD tesztelést sikeresen vette a HeizTech acéllemez-kazán